

GERMANIA (RISTAVRA 105 / 1186

187 n. 2 VALENTE PR

1.

COD. PROGRESSIVO..... Cod. INTERVISTATORE.....

05

Data dell'intervista

8.7.84

10512105

(4)

PARTE PRIMA: NOTIZIE GENERALI

10151

Questa prima pagina che raccoglie notizie anagrafiche sulla Vostra Ditta, verrà separata dal resto del questionario, garantendo così l'anonimato delle successive risposte.

Ditta: .... *Vecchino Giorgio* ....

1) Natura giuridica

Spedite

12

2) Sede legale (Provincia e Comune) .... *Valpolicella* ....

3) Anno inizio attività: 19..

69

117171

6191

4) Telefono *031/95525* Totale linee ....

Telex: sì no Telefax: sì no

10

10

5) Attività principale svolta dalla Vostra Ditta .....

*PRODUZIONE (per la tua)*

6) Ulteriori unità locali (e cioè: filiali, laboratori, uffici esterni, altri recapiti che non coincidono con la Sede legale della Vostra Ditta):

Provincia - Comune

Attività principale

1. ....  
2. ....  
3. ....  
4. ....

- .....  
.....  
.....  
.....

<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

7) Ditta iscritta a: C.C.I.A.A. di: *Al* Aut. P.S. di: *Al* qualifica: *oreficentri*

117183

8) Marchio di identificazione n. *Al 1483*

9) La Vostra Ditta è iscritta: 1. all'A.O.V.

(Altre Associazioni imprese  
ditoriali)

2. .... sì no  
3. .... sì no  
4. .... sì no  
5. .... sì no

<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

10) Percentuale di donne sul totale degli addetti (compresi imprenditori, Soci, familiari) *10%*

140

11) La Vostra Ditta produce e/o commercializza articoli di:

1. oreficeria o gioielleria *sì* no prev.  
2. argenteria *sì* no prev.  
3. altri metalli preziosi *sì* no prev. (quali? ....)  
4. altri generi *sì* no prev. (quali? ....)

<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Se la Ditta non produce e/o commercializza articoli di oreficeria/gioielli:

- La Vs. Ditta ha prodotto/comm. in passato tali articoli? sì no

Se sì: l'uscita dal mercato è considerata definitiva? sì no

anno .....

12) La Vostra Ditta rientra in una o più di queste categorie?

1. Produttori oreficeria/gioielleria *sì* no  
2. Commercianti oreficeria/gioielleria *sì* no  
3. Banchi dei metalli preziosi *sì* no  
4. Taglieria pietre preziose *sì* no  
5. Commercianti pietre preziose *sì* no  
6. Imprese che esercitano attività particolari  
collegate al ciclo orafo (designer, modelli  
sti, incassatori, sabbiatori, ecc.) *sì* no

<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

## PARTE SECONDA: L'IMPRESA ED IL SETTORE

## Prima sezione

- 13) Insieme ad un gruppo di orafi abbiamo ricostruito i principali momenti del processo produttivo. Data la complessità di tale processo e la molteplicità delle diverse fasi che lo costituiscono, generalmente le imprese produttive ricorrono alla collaborazione di piccole ditte specializzate nell'esecuzione di particolari lavorazioni (quali la microfusione, l'incastonatura di pietre preziose, i bagni galvanici, ecc.).

Vorremmo perciò individuare con Voi quelle fasi della lavorazione che abitualmente portate a termine all'interno del Vostro laboratorio e quelle che siete soliti commissionare alle imprese collaboratrici.

N.B.: Se la Vostra attività si limita all'acquisto di oggetti finiti non siete tenuti a rispondere a questa domanda: tuttavia se acquistate oggetti semifiniti (montature, catene che poi trasformerete in girocolli o bracciali, ecc.), vogliate cortesemente indicare le fasi svolte all'interno del Vostro laboratorio.

Se invece la Vostra Impresa è specializzata nell'esecuzione di una sola fase del ciclo produttivo, sbarrate la voce "interno" in corrispondenza della sola fase in cui siete specializzati.

Vogliate cortesemente indicare per ognuna delle voci che Vi leggeremo se si tratta di una fase della lavorazione:

1. che eseguite prevalentemente all'interno della Vs. Impresa (INTERNO)
2. che prevalentemente fate eseguire all'esterno avvalendovi della collaborazione di una o più Imprese specializzate (ESTERNO)
3. che contemporaneamente eseguite all'interno della Vostra Impresa e fate eseguire all'esterno avvalendovi della collaborazione di una o più imprese specializzate (INTERNO/ESTERNO)
4. che nè svolgete nè fate svolgere (NESSUNO)

<input type="checkbox"/>	1. BANCO METALLI	1. SONO UN.. <input checked="" type="checkbox"/>	MI RIFORNISCO DA.. <input checked="" type="checkbox"/>	NESSUNA <input checked="" type="checkbox"/>	GRAN COLLABORAZIONE <input checked="" type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	2. DESIGNER	<input checked="" type="checkbox"/> INTERNO	2. ESTERNO	3. INT/EST <input type="checkbox"/>	4. NESSUNA <input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	3. TAGLIERIA PIETRE	1. TAGLIO <input type="checkbox"/>	2. FACCIO TAGLIARE <input type="checkbox"/>	3. ENTRAMBI <input type="checkbox"/>	4. NESSUNA <input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	4. COMMERCIO PIETRE	1. ACQ.PIETRE <input type="checkbox"/>	2. VENDO <input type="checkbox"/>	3. ENTRAMBI <input type="checkbox"/>	4. NESSUNA <input type="checkbox"/>

CODICI: 1 INTERNO 2 ESTERNO 3 INTERNO/ESTERNO 4 NESSUNA

VALENZA	LE VOSTRE IMPRESE COLLABORATRICI HANNO SEDE A (più riposte)			NUMERO DI COLLA BORATORI ABITUA LI			
	PROVINCIA di AL	PROVINCIA di PV	ALTRUIVE	1	2	3 - 5	OLIRE

<input type="checkbox"/>	5. SALDATURA <i>int.</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	6. LEGHE <i>int.</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	7. LAVORAZIONE A MACCHINA <i>int.</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	8. LAVORAZIONE A STAMPO <i>int.</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	9. LAVORAZIONE A MANO <i>int.</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	10. MICROFUSIONE <i>int.</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	11. RIFINITURA <i>int.</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	12. INCASTONATURA, <u>INCISIONE</u> <i>int.</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	13. BAGNI GALVANICI	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	14. BRILLANTATURA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	15. SABBIATURA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	16. DIAMANTATURA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	17. SATINATURA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	18. SMALTATURA <i>int.</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	19. LAPIDATURA <i>int.</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	20. PULITURA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	21. RAFFINAZIONE RESIDUI	<input checked="" type="checkbox"/>	0	0	0	<input checked="" type="checkbox"/>	0	0	<input checked="" type="checkbox"/>	0	0	<input checked="" type="checkbox"/>	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	22. ALTRE .....	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

14) Nei Vostri rapporti con le Imprese collaboratrici

- Anticipate a fornitori materie prime? (Acquisti in conto lavorazione)

1 prevalentemente 2 solo qualche volta  mai

- Vi vengono anticipate materie prime in conto lavorazione? (vendite in conto lavorazione)

prevalentemente 2 solo qualche volta 0 mai

## 5) Le forniture (acquisti)

(solo per le Imprese che esercitano la produzione o il commercio di oggetti preziosi [categorie 1 e 2 della domanda n. 12]).

Vorremmo sapere dove abitualmente effettuate i seguenti acquisti con riferimento alla località ed al numero delle imprese con cui intrattenete questo tipo di rapporto.

COMPRADE	DA IMPRESE CHE HANNO SEDE A (più risposte)				NUMERO			
	VALENZA	PROV. di AL	PROV. di PV	ALTRO VE	1	2	3 - 5	OLTRE
NON COMPRATE								
<input type="checkbox"/> Metalli prez.	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/> Disegni	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/> Pietre	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/> Semilavorati*	0	0	0	0	0	0	0	0
<input type="checkbox"/> Oggetti finiti	0	0	0	0	0	0	0	0

(\*) Da quelli di prima fusione fino ai prodotti quasi finiti

## Seconda sezione

Tipologia della produzione finale; rispondono le Imprese che producono o commerciano oggetti finiti.

## 16) Insieme a Voi vorremmo definire le caratteristiche merceologiche del Vostro assortimento (sbarcare una o più caselle); producete e/o commercializzate articoli:

- |  |    |                          |
|--|----|--------------------------|
| <input type="checkbox"/> prodotti con macchine automatiche                                       | NO | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> in tutt'oro da microfusione   | SI | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> in tutt'oro da lavorazione a mano                                       | SI | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> con pietre il cui valore non superi quello dell'oro                     | NO | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> il cui prezzo medio ex fabbrica non superi i 10 milioni                 | SI | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> di alta gioielleria il cui prezzo medio ex fabbrica supera i 10 milioni | SI | <input type="checkbox"/> |

17) Generi che fabbricate o commercializzate.

Si desidera una classificazione in ordine di prevalenza: dare il numero 1 al genere ritenuto più importante, il numero 2 a quello immediatamente successivo, e così via.

Se eventualmente più generi sono considerati di pari importanza, assegname loro lo stesso numero.

GENERI FABBRICATI o TRATTATI	ORDINE DI IM- PORTANZA	PRODUZIONE (una sola risposta)			3	4	5
		Propria	Acquistata	Mista			
Anelli	3	<input checked="" type="checkbox"/>	0	0	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Boccole	4	<input checked="" type="checkbox"/>	0	0	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Bracciali	5	<input checked="" type="checkbox"/>	0	0	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Collane	6	<input checked="" type="checkbox"/>	0	0	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Pendenti	7	<input checked="" type="checkbox"/>	0	0	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Altri		(1) <i>Schiacciafili</i> <i>oggettistica</i>	<input checked="" type="checkbox"/>	0	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Specificare gli altri generi trattati: .....

18) I canali di commercializzazione ed il mercato.

- Indicate quali di queste 4 categorie costituiscono il Vostro mercato abituale (se più di una, segnate un ordine di importanza).

- 1 PRODUTTORI (altri fabbricanti)   
2 GROSSISTI E COMMERCIAINTI   
3 DETTAGLIANTI   
4 PRIVATI (vendita diretta al pubblico)

- Indicate attraverso quali canali commercializzate il Vostro articolo:

MERCATI	CANALI DI COMERCIALIZZAZIONE USATI PER RAGGIUNGERLI						
	Rappresentanti esclus.	in pro- prio	Uffici vendite esterni alla se- de leg.	Fiere e Mostre	Negozi	Altro (1)	Diretta in labora- torio (2)
1. PRODUTTORI	0	0	0	0	0	0	0
2. GROSSISTI	0	0	0	0	0	0	0
3. DETTAGL.	0	0	0	0	0	0	0
4. PRIVATI	0	0	0	0	0	0	0

(1) Altro (specificare) : *Lavorato in conto terzi*  
(2) Uffici Vendite Interni.

9) La localizzazione geografica dei canali da Voi utilizzati per commercializzare il Vostro assortimento.

CANALI DI COMMERCIALIZZAZIONE	LOCALIZZATI A/IN			
	Valenza	Prov. di AL	Prov. di PV	Altrove
Rappresentanti esclus. (resid.)	0	0	0	0
Rappresentnati in proprio (res.)	0	0	0	0
Uffici vendita	0	0	0	0
Fiere e Mostre	0	0	0	0
Negozi	0	0	0	0
Altro	0	0	0	0

20) La localizzazione geografica dei Vostri mercati

MERCATI	LOCALIZZATI A/IN			
	Valenza	Prov. di AL	Prov. di PV	Altrove
Produttori	0	0	0	11000
Grossisti	0	0	0	110101
Dettaglianti	0	0	0	11111
Privati	0	0	0	11111

21) I mercati esteri

- Vogliate gentilmente indicare la percentuale di vendite da Voi effettuate nell'ultimo anno

in ITALIA ....%

indirettamente  
100

all'ESTERO ....%

SI

- Elencate i quattro principali mercati esteri della Vostra Ditta:

1. ....
2. ....
3. ....
4. ....

## PARTE TERZA: L'IMPRENDITORE

22) La formazione dell'Imprenditore.

- Attuale comune di residenza: .... *Alessandria* ....  11  10  03  
 - Anno di nascita: 19*40* - Titolo di studio: *3.1 imdellisiole*  40  10  02  
 - In che anno ha iniziato a lavorare nel settore?: 19*54/55*  55  
 - Ha lavorato come dipendente presso imprese del settore?

no	1	2	3-5	oltre
0	0	<input checked="" type="checkbox"/>	0	0

Se ha risposto sì: - per quanti anni in totale? *13*  12  13

- In che anno si è messo in proprio? *69*  69

23) Mi può indicare le due Ditte che ritiene abbiano contribuito maggiormente alla Sua formazione professionale:

Nome della Ditta	Prima Ditta	Seconda Ditta	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Età al momento dell'assunzione	15	23	<input checked="" type="checkbox"/> 15	<input type="checkbox"/> 23
Mansione svolta	<i>opere pubbliche</i>	<i>opere pubbliche</i>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Località	<i>Varese</i>	<i>Varese</i>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Anni di permanenza	4	6	<input checked="" type="checkbox"/> 07	<input type="checkbox"/> 06

24) Nella sua vita ha interrotto l'attività nel settore con esperienze professionali in settori diversi?

sì	<input checked="" type="checkbox"/>	no	<input type="checkbox"/>
----	-------------------------------------	----	--------------------------

- Se ha risposto sì:

- In che settore (indicare il prodotto/servizio)? .....
- Per quanti anni? .....
- In quale posizione? .....

 10

25) Indichi quali di questi fattori ritiene importanti per mettersi in proprio.

(1 = molto importante; 2 = abbastanza importante;  
 3 = poco importante; 4 = trascurabile)

1. Elevata abilità artistica in una delle fasi della produzione (quali? *originalità*....)  1
2. Buona conoscenza di tutto il ciclo produttivo.  4
3. Ottima conoscenza personale dei produttori che anticipano le materie prime.  4
4. Buona conoscenza dei commercianti e viaggiatori.  4
5. Buona conoscenza delle tecniche di commercio.  4
6. Capacità di raggiungere direttamente il dettaglio.  4

26) In base alla Sua conoscenza della situazione attuale del settore, dopo quanti anni di esperienza lavorativa come dipendente ritiene sia possibile mettersi in proprio? .....

*10 anni* 10

## PARTE QUARTA

Nei prossimi due anni:

- 27) Prevedete di mutare la forma giuridica?  si  no  sì
- 28) (Se non già iscritti) Prevedete di iscriverVi all'A.O.V.?  si  no  sì
- 29) Prevedete di mutare/ampliare la Vostra attività?  
 - Se avete risposto sì:  o sviluppando l'aspetto commerciale.  
 o sviluppando la capacità produttiva.  
 o in altre direzioni (Quali? come società)
- 30) Mi può indicare la distribuzione per figure professionali delle assunzioni effettuate negli ultimi due anni.  
 (1) Per sostituire collaboratori che hanno abbandonato il posto di lavoro per limiti di età, per mettersi in proprio, per altri motivi.  
 (2) Per effettiva espansione dell'attività.
- 31) Indicare le necessità prevedibili in termini di manodopera qualificata nei prossimi 2 anni  
 (3) Future assunzioni di manodopera per rimpiazzare posti attualmente occupati (abbandono del posto di lavoro per pensionamento o per altri motivi) No  
 (4) Future assunzioni di manodopera per effettiva espansione dell'attività.

Figure professionali (1) (2) (3) (4)

OPERAI

1. Disegnatore	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
2. Modelista	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
3. Preparatore/Fonditore	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4. Cerista	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5. Orafo specializzato	<input checked="" type="checkbox"/>	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
6. Orafo	<input checked="" type="checkbox"/>	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
7. Meccanico specializzato	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
8. Incassatore	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
9. Incisore/Cesellatore	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
10. Operatore galvanico	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
11. Smaltatore	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
12. Lapidari pietre preziose	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
13. Chimico	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
14. Altri	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

IMPIEGATI

1. Contabilità	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
2. Rappresentanti	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
3. Interpreti	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4. Segretaria aziendale	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5. Interpreti	...	...	...	...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

## 32) La localizzazione dell'Impresa

- La sede della Vostra Impresa è sempre stata sin dall'origine nello stesso comune?

sì

Alessandria

10

1003

1810

- Prevedete di spostare nei prossimi due anni la Vostra azienda in un altro comune.

sì

10

1111

- Secondo Voi un'azienda orafa trae più vantaggi o svantaggi dall'aver sede a Valenza?

più vantaggi

più svantaggi

non saprei

Mi vuole indicare i principali. ....

lavocare con contatti più di notte

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

- Quali sono secondo Lei i motivi che hanno portato ad una crescita delle unità che operano fuori dal Comune di Valenza?

nuovo tasse

.....

## 33) La domanda latente di servizi.

- Quali servizi secondo Lei dovrebbe offrire l'Associazione Orafa .....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

## 34) La congiuntura economica

- Quale fase economica sta ora attraversando il settore.

 ottima buona

nè buona nè cattiva

 cattiva pessima

3

- Ritiene che nel prossimo futuro l'attuale situazione possa

 rimanere immutata

migliorare

 peggiorare

2

11111916

U

U